

RESUMO

Introdução: Ao estruturar o processo de abastecimento em consonância com a legislação e evitar a ruptura do estoque, há a necessidade de um planejamento de compras para itens de consumo irregular, classificados pela Instituição como não-estocáveis, com vistas a evitar o fracionamento das compras públicas e promover a racionalização do gasto público. **Objetivo:** Analisar o perfil da compra de materiais não estocáveis, adquiridos através de dispensa de licitação. **Metodologia:** Estudo transversal e retrospectivo baseado na análise das solicitações de compra de itens não-estocáveis, adquiridos através de dispensa de licitação, cujas solicitações de compra foram registradas 3 ou mais vezes para o mesmo item nos anos de 2021 e 2022. **Resultados obtidos:** A análise da série histórica das compras de itens não estocáveis nos anos de 2021 e 2022 através de dispensa de licitação, da amostra analisada, demonstrou um aumento tanto em número de itens, quanto em valor financeiro das compras nesta modalidade, na comparação entre os 2 períodos. Para 6 grupos de materiais, a compra através de dispensa de licitação foi uma constante tanto no ano de 2021 quanto no ano de 2022 sendo o grupo de órtese e prótese o que mais demandou esta forma de contratação em ambos os períodos analisados. Quando analisado sob a ótica financeira, em 2021 o grupo de medicamentos foi o que ocasionou o maior dispêndio financeiro, enquanto que em 2022 foi o grupo de órtese e prótese. Quanto à justificativa para a busca por esta forma de contratação, os maiores ofensores foram a inexistência de contratos vigentes para atender as demandas, o fracasso em licitações e a existência de itens para os quais não houve nenhuma tentativa de licitá-lo.

Palavras-chave: Planejamento. Processo licitatório. Dispensa de Licitação.

ABSTRACT

Introduction: When structuring the supply process in accordance with legislation and avoiding stock outages, there is a need for purchasing planning for items of irregular consumption, classified by the Institution as non-stockable, with a view to avoiding the splitting of purchases and promote the rationalization of public spending. **Objective:** To analyze the profile of the purchase of non-storage materials, acquired through exemption from bidding. **Methodology:** Cross-sectional and retrospective study based on the analysis of purchase requests for non-stock items, acquired through exemption from bidding, whose purchase requests were registered 3 or more times for the same item in the years 2021 and 2022. **Results obtained:** The analysis of the historical series of purchases of non-stock items in the years 2021 and 2022 through exemption from bidding, of the sample analyzed, demonstrated an increase in both the number of items and the financial value of purchases in this modality, in comparison between the 2 periods. For 6 groups of materials, purchasing through exemption from bidding was a constant in both 2021 and 2022, with the orthosis and prosthetic group being the one that most demanded this form of contracting in both periods analyzed. When analyzed from a financial perspective, in 2021 the medication group was the one that caused the greatest financial expenditure, while in 2022 it was the orthosis and prosthetic group. As for the justification for the search for this form of contracting, the biggest offenders were the lack of current contracts to meet the demands, the failure in bidding and the existence of items for which there was no attempt to bid.

Keywords: Planning; Bidding process; Bidding Exemption.